



aiween / snowball

¿Tienes un gran proyecto para emprender y necesitas fondeo?

Te invitamos a participar en la primera Ronda **Aiween** by **Snowball.mx**, comunidad de inversión, que busca 15 proyectos para ser fondeados con una inversión de \$30,000 USD cada uno. Lee detenidamente las bases.

Términos y condiciones:

¿Quiénes pueden competir?

Todos los participantes deberán ser de nacionalidad mexicana y mayores de 18 años, tener un buen proyecto que quieran emprender y requerir recursos económicos para su desarrollo.

Todos los participantes deberán registrarse en **aiween.com** y completar al 100% su perfil que incluye: información personal, teléfono de contacto y video de presentación.

Los participantes deben postear su proyecto CUMPLIENDO TODOS LOS REQUISITOS y ANEXOS SOLICITADOS en la plataforma de aiween.com sección "Emprendimiento" ubicada en la siguiente liga <https://www.aiween.com/pitch/addnew>

Competencia:

El concurso constará de 3 fases arrancando el **15 de mayo** y concluyendo con la apertura de la ronda de inversión hacia fines de **septiembre de 2017**.

Primera Fase - *Presentación de Proyectos*

Postea tus proyectos entre el 15 de mayo y el 15 de julio. Los ganadores de esta etapa serán anunciados el día 30 de Julio de 2017.

Podrán ganar aquellos proyectos calificados en **Aiween.com** con 4 ó 5 estrellas de acuerdo a los siguientes criterios: **relevancia, originalidad de la idea, creatividad en la solución, grado de avance y madurez del proyecto, valores propios con los que cuenta (software, marcas, patentes, clientes) y equipo humano.**

Todos los proyectos posteados requieren cumplir con los requisitos siguientes:

- Publicar tu proyecto con VIDEO de un máximo de 90 segundos.
- Grábalo con tu celular y postéalo en el campo de imagen o video al inicio del formato.
- Anexa una presentación de un peso máximo de 10 MB que incluya todas y cada una de estas secciones:

1. Problema y Solución

- Todo gran producto o servicio está creado pensando en un problema que vale la pena resolver. Por lo tanto, debes plantear un problema en su total dimensión, es decir, si es que afecta a una gran cantidad de personas (o instituciones, para negocios B2B) y que estarían dispuestas a pagar para resolverlo.
- Tu planteamiento representa la conceptualización de la solución a este problema.

2. Producto/Servicio

- El producto o servicio representa la materialización de la solución propuesta.
¿Qué es?
¿Es un producto o un servicio?
¿Es un producto físico?, ¿Es una app?, ¿Es una página web?, ¿Es una agencia o una consultora?, ¿Es una metodología?, ¿Es una patente?, etc.
¿Cómo funciona?

3. Mercado

- El análisis del mercado nos proporciona una idea del tamaño de la oportunidad, de su crecimiento, de la proporción que está siendo explotada y de cuánto el proyecto pretende alcanzar a partir de su fondeo.
- La descripción del mercado debe de incluir 4 puntos:
 - **Situación del mercado actual:** Breve descripción y principales indicadores (tendencia de crecimiento, clientes potenciales, clientes actuales, etc.)
 - **TAM:** Total Available Market: representa la demanda de mercado total de un producto o servicio.
 - **SAM:** Serviceable Available Market: representa el porcentaje del TAM que puedes atender.
 - **SOM:** Serviceable Obtainable Market: representa el porcentaje del SAM que pretendes capturar.

4. Competencia

- Análisis de la competencia
- Incluir cómo se diferencia el proyecto de las soluciones actuales del mercado.
- Diferencia en costo de solucionar el problema de la manera actual vs el costo de la solución propuesta.

5. Etapa y Tracción (si aplica en el caso de tu proyecto)

- ¿En qué etapa se encuentra el proyecto?
 - Idea
 - Prototipo listo
 - Operando
 - Otra
- La tracción es evidencia temprana que el proyecto está resonando con el mercado.

Esta tracción puede incluir ventas, descargas, usuarios activos, instalaciones, contratos, acuerdos comerciales, cartas de intención, menciones en medios de comunicación, etc.

6. Modelo de Negocio

- a) El modelo de negocio describe cómo se crea, entrega y captura el valor que la empresa genera.
- b) Recomendamos investigar sobre el Business Model Canvas de Alexander Osterwalder.

7. Equipo

- a) ¿Quiénes son?
- b) ¿Qué experiencia tienen?
- c) ¿Cuál es el rol de cada uno dentro de la empresa?
- d) ¿Hay algún rol clave que todavía se tiene que cubrir? ¿Cuál y por qué es clave?

8. Financieros – proyecciones

- a) Las proyecciones financieras del proyecto son necesarias para darnos una idea de la evolución de tu negocio a través del tiempo, y lo que se tiene que cumplir para llegar a los objetivos. También sirven para poder valorar el negocio y evaluar el uso de los recursos.
- b) No se esperan proyecciones muy complejas, pero es necesario que se incluyan en ellas las ventas (dinero, unidades, usuarios, etc), los costos y los gastos.

9. Milestones

- a) Los milestones son los hitos principales del proyecto. Se deben de describir los hitos más importantes logrados hasta el momento, los que faltan por lograr y cuándo se plantea lograrlos.

10. Uso de los recursos

¿Para qué necesitas el fondeo de la comunidad de inversión Snowball.mx? ¿Cómo vas a utilizarlo

11. Legal

¿Tu proyecto está legalmente constituido? ¿bajo qué forma (S.A de C.V, S.A.P.I, S, de R.L de C.V, etc)

NOTAS:

- No hay un máximo de proyectos para concursar.
- Para saber cómo fue calificada tu idea en la primera fase, entra a la plataforma y revisa el número de estrellas con los que se valoró tu proyecto, así sabrás si pasarás a la siguiente fase.
- Aiween publicará la lista de los proyectos finalistas de esta primera fase el día 30 de julio de 2017

Segunda fase- Valoración de viabilidad por Snowball.mx

Los finalistas de la primera fase serán contactados por [Snowball.mx](http://www.snowball.mx) y deberán registrarse y subir su proyecto en la plataforma (www.snowball.mx). Para ser estudiados por Snowball y asegurar que los

proyectos cumplen con los requisitos necesarios para ejecutarse.

Una vez valorados por un Comité de Proyectos, se elegirán los 15 proyectos ganadores que entrarán a la Ronda Aiween by Snowball.mx

Estos 15 triunfadores serán publicados por aiween.com y Snowball.mx, comunidad de inversión, el día 30 de Agosto de 2017

Tercera Fase - Fondeo

Snowball.mx es la primera comunidad de inversión mexicana, una plataforma tipo crowdfunding donde todos los mexicanos pueden interactuar, fondear sus ideas e invertir en las grandes empresas del mañana.

La Ronda **Aiween** empezará a captar recursos de la comunidad de inversión Snowball.mx, en septiembre con el fin de que los proyectos de la Ronda Aiween puedan empezar a recibirlos a inicios del 2018.

Una vez abierta la Ronda Aiween en Snowball.mx, todos los usuarios de Snowball.mx podrán adquirir acciones de dicha Ronda, la cual incluirá de forma exclusiva los 15 proyectos surgidos de la presente competencia.

